



中菲行的成功案例:

中菲行凭借其法律
合规专业知识，协助
电动机车业者顺利进入
印度市场

挑战

印度成为了许多制造业者扩大生产的首选。然而，企业往往低估了该国海关、法规和物流要求的复杂性。进而导致货运的延误、额外的成本，以及对客户关系所造成的不良影响。

亚洲一家电动机车制造业者计划扩展其业务至印度市场。然而，在运送产品的过程中，他们并未注意到印度政府所实施的外汇限制政策。为了在印度市场合法的转移资金，该业者必须向印度中央政府申请批准。

该客户由于缺乏能够提供切合其需求的当地专业指导，因不符合法规要求，遭到印度政府罚款、进而导致货物延误和财损所造成的金流问题。为了解决这些困难，该业者决定寻求中菲行的协助，以优化其进入印度市场的策略。



解决方案

中菲行的印度合规团队协助建立了各个政府部门之间所需的信息传递，以有效应对汇兑的问题。该解决方案包括：

- 检验产品HS编码，确保企业正确支付进口关税。
- 中菲行透过辅导客户缴交所需文件、与承运业者合作，有效协助企业获得危险品运输的批准。
- 协助企业在认可范畴内建立收付款机制，以克服外国公司的汇兑挑战。

成果

该业者在全球最大的电动汽机车市场的发展蓬勃，自该业者在印度兴建工厂以来，中菲行一直是在旁协助、提供其货运、当地物流、合规等全方位服务的合作伙伴。

